Ref.: Breve descripción de responsabilidades de puestos

PERFIL DE PUESTO GERENCIAL	RESPONSABILIDADES	RESPONSABLE A CARGO en la actualidad
Dirección	Desarrollar y ejecutar las estrategias empresariales de la compañía para lograr los objetivos	Guillermo Vizari
	Preparar e implementar amplios planes empresariales para facilitar el logro mediante la planificación de operaciones rentables y actividades de desarrollo del mercado	
	Asegurarse de que las políticas y las directrices legales se comunican en todos los niveles de la compañía y que se cumplen en todo momento	
	Comunicarse y mantener relaciones de confianza con accionistas, socios empresariales y autoridades	
	Supervisar el rendimiento financiero, las inversiones y otros proyectos empresariales de la compañía	
	Delegar responsabilidades y supervisar el trabajo de ejecutivos proporcionando orientación y motivación para impulsar el máximo desempeño	
	Leer todos los informes presentados por los directores de rangos inferiores para recompensar el rendimiento, evitar ciertas cuestiones y resolver problemas	
	Actuar de portavoz público y representante de las relaciones públicas de la compañía de maneras que refuercen su perfil	
	Analizar situaciones problemáticas e incidentes y ofrecer soluciones para asegurar la supervivencia y crecimiento de la compañía	
Gerencia Facturacion	Remitir y facturar notas de pedido	Romina Varano
	Archivo de órdenes de compra originales	
	Resumen de cuentas corrientes por clientes	
	Listados de IVA ventas y retenciones	
Gerencia de Ventas	Lograr el crecimiento y los objetivos de venta mediante una gestión acertada del equipo de ventas	Dario Vizari
	Diseñar e implementar un plan comercial estratégico que aumente la cartera de clientes de la empresa y garantice su fuerte presencia	
	Reclutar personal, establecer objetivos, orientar y supervisar el desempeño de los representantes de ventas	
	Entablar y fomentar relaciones fuertes y duraderas con los clientes cooperando con ellos y entendiendo sus necesidades	
	Presentar informes de ventas, ingresos y gastos, así como previsiones realistas al equipo de dirección	
	Identificar mercados emergentes y cambios en el mercado, siendo totalmente conocedor de los nuevos productos y del estado de la competencia	
subgerencia Linea Roche	idem Gerencia de Ventas enfocado en Productos Roche	Oscar Santos
	Formar y dirigir el equipo de especialistas comerciales	
Especialista Comercial	Efectuar el seguimiento del contacto con el Cliente	
	Visitas personales a los Clientes	
	Atención de consultas	
	Armado de licitaciones	
	Brindar asesoramiento técnico y bioquímico.	
Dirección Tecnica	Actualización constante de la normativa vigente	Graciela Losada/M Daniela Vera
	Coordinación del Sistema de gestión de calidad	
	Inspección, ensayo y liberación de productos médicos importados	
	Control del estado de depósitos y vencimientos de productos	
	Responsable de calibración y estado de instrumentos de medición	
	Co-responsable de la gestión del manual de calidad y de la revisión de los procedimientos	
	Representante y responsable ante las inspecciones de la autoridad competente	
Gerente Deposito	Control de ingreso y salida de mercadería.	Gustavo Montes
	Pedidos de stock	
	Almacenamiento y manipulación de mercadería	
	Preparación de pedidos	
	Armado de recorrido y entrega de papeles a transportistas	
Gerente de Compras	Realización de pedidos a proveedores	Leonardo Centurión
	Seguimiento de pedidos	
	Reclamos a proveedores	
	Carga y archivo de documentación de compras	
	Libros de IVA Compras	
	Evaluación de proveedores	