GABRIEL ANTONIO BARRERO GARCÍA

Güemes 2227, piso 4, departamento B
San Martín – Buenos Aires – ARGENTINA

gabriel.barrero.garcia@gmail.com
Cel / Whatsapp: +54 911 6538 2193

Experiencia en el desarrollo de negocios de productos y servicios dentro del mercado industrial, manejo de indicadores de ventas y enfoque en resultados. Vivencia internacional en el sector industrial con Sistemas de Gestión de Calidad, Ingeniería de Métodos y Liderazgo de equipos de trabajo. Conocimientos en Administración, Marketing y Ventas. Portugués fluido, inglés avanzado y alemán básico.

FORMACIÓN

- **Postgrado en Energías Renovables.** "Universitat de Barcelona". Barcelona – ESPAÑA (a distancia). En curso, graduación prevista para 2019.
- **Licenciatura en Ingeniería Industrial.** "Escuela Militar de Ingeniería (EMI)". La Paz - BOLIVIA. Año de graduación 2009.
- **Estudios secundarios.** "Colégio Dom Bosco". Campo Grande - BRASIL. Año de graduación 2003.

CURSOS DE CAPACITACIÓN

- **Diseño de proyectos, dimensionamiento, instalación, operación y mantenimiento de baterías industriales.** "HOPPECKE GmbH". Brilon – ALEMANIA. 2018.
- **Dimensionamiento de grupos electrógenos (generadores diésel y a gas).** "GENERAC" Buenos Aires – ARGENTINA. 2016.
- **Aplicaciones de PLCs y componentes eléctricos en la industria.** "ROCKWELL AUTOMATION". Santa Cruz de la Sierra – BOLIVIA. 2015.
- **Técnicas de Venta y Negociación Avanzadas.** "FESTO INTERNATIONAL". La Paz – BOLIVIA. 2013.

EXPERIENCIA

"HOPPECKE ARGENTINA (AG PRUDEN Y CIA S.A)"
Baterías Industriales. ARGENTINA, BOLIVIA, PARAGUAY Y URUGUAY.
www.hoppeckeargentina.com

10/2017 – Actualidad. **Coordinador de Desarrollo de Negocios.**

- Encargado del desarrollo y posicionamiento de la marca HOPPECKE Batterien en Argentina, Bolivia, Uruguay y Paraguay. Industria alemana en el sector energético con más de 90 años de experiencia en el diseño y fabricación de Baterías Industriales.
- Gestión integral del equipo de colaboradores (comercial y técnico) para alcanzar los resultados.
- Elaboración del plan de negocios; definiendo la propuesta de valor, mercados objetivo, presupuesto anual de ventas y estrategias de marketing.
- Asesoramiento técnico a clientes. Levantamiento de las necesidades *in situ* para desarrollar soluciones a medida y con valor agregado.
- Dimensionamiento y selección de bancos de Baterías Industriales y componentes periféricos con la finalidad de optimizar las prestaciones técnicas asegurando una mejor rentabilidad en los proyectos. Tecnologías: plomo ácido, níquel cadmio y litio.

"LEVERAGE CORPORATION PROVISIONES S.A."
Soluciones industriales. BOLIVIA.
www.levcorp.bo

10/2016 – 09/2017. **Subgerente Comercial - Regional Santa Cruz.**

- Responsable de asegurar la propuesta de valor a los clientes de la Regional Santa Cruz; proponiendo soluciones en coordinación con el personal comercial y técnico a cargo.
- Desarrollo de planes comerciales, ejecución de campañas y mejora continua de los indicadores de ventas en las marcas industriales: Rockwell Automation, Endress+Hauser, Misia, Festo, Ceccato, Flowserve y Generac.
- Visitas a clientes objetivo.
- Gestión de problemas con clientes internos y externos.

EXPERIENCIA

11/2015 – 10/2016. **Brand Manager.**

- Responsable por la unidad de Mecánica Industrial a nivel nacional.
- Gestión del equipo de Especialistas Técnicos para garantizar soluciones técnicas eficientes.
- Elaboración de planes comerciales para superar las metas de ventas.
- Encargado de determinar la oferta de soluciones y lanzamiento de nuevos productos y servicios.
- Áreas de trabajo: compresores de aire, grupos electrógenos, electroneumática, puentes grúa y bombas centrífugas.
- Visitas a clientes objetivo.
- Manejo de problemas con clientes existentes y gestión de las relaciones con proveedores.

"GRUPO LARCOS INDUSTRIAL LTDA"
Soluciones en mecánica, control y movimiento. BOLIVIA.
www.grupolarcos.com

11/2013 – 11/2015. **Brand Manager.**

- Responsable por la unidad de Mecánica Industrial a nivel nacional.
- Gestión del equipo de Especialistas Técnicos para garantizar soluciones técnicas eficientes.
- Elaboración de planes comerciales para superar las metas de ventas en equipos industriales.
- Encargado de determinar la oferta de soluciones y lanzamiento de nuevos productos y servicios.
- Áreas de trabajo: válvulas industriales, puentes grúa, motoreductores y bombas centrífugas.
- Visitas a clientes objetivo.
- Manejo de problemas con clientes existentes y gestión de las relaciones con proveedores.

11/2011 – 11/2013. **Especialista Técnico**.

- Responsable por el soporte técnico a nivel regional (Centro y Occidente de Bolivia) en el área de Mecánica Industrial: Bombeo de Fluidos, Elevación y Transporte de Materiales, Transmisión de Potencia, Generación de Aire Comprimido y Válvulas.
- Análisis y mejora de los procesos industriales de los clientes.
- Instalación, puesta en marcha y programación de equipos CNC.
- Visitas a clientes.
- Trabajo en equipo y supervisión de proyectos en campo.

"DIGI-TRON INSTRUMENTOS DE PESAGEM LTDA"
Industria de balanzas electrónicas. Curitiba – BRASIL
www.digitronbalancas.com.br.

02/2011 – 11/2011. **Asistente de Calidad.**

- Responsable por la mejora continua y auditoria interna del Sistema de Gestión de la empresa (certificado en las normas ISO 9001, ISO 14001 e ISO/IEC 17025).
- Análisis y rediseño del flujo del proceso y de los métodos de trabajo para reducir costos y aumentar la trazabilidad.
- Diseño e implementación de un Sistema de Gestión por Indicadores para monitorear el sistema de "Lean Manufacturing" de la empresa.
- Trabajo en equipo, desarrollo de proyectos de mejora continua junto con los gestores de cada sector.

EXPERIENCIA

"MANUFACTURAS DE CUERO BOLIVIANO LTDA"
Industria de cueros, curtiembre. El Alto – BOLIVIA.
www.macubol.com

11/2009 – 05/2010. **Analista de Procesos y Calidad.**

- Responsable por el proyecto e implementación de un Sistema de Control de Calidad y un Sistema de Gestión de Calidad basado en la norma ISO 9001.
- Control estadístico y definición de las variables críticas de calidad del producto y del proceso.

05/2009 – 11/2009. **Asistente Técnico.**
- Responsable por la elaboración y trámite del Manifiesto Ambiental Industrial y el Plan de Manejo Ambiental de la empresa.
- Elaboración del Proyecto de Grado (presentado para la obtención de la Licenciatura en Ingeniería) "Sistema de Administración de Cromo en el Proceso de Curtido de Napa".

INFORMACIÓN ADICIONAL

Logros académicos:
- Beca de Excelencia Académica Universitaria en los semestres: II/2007; I/2009; II/2009.
- Beca de financiamiento para la realización del Trabajo de Grado otorgada por la Embajada de Dinamarca en Bolivia y el Centro de Promoción de Tecnologías Sostenibles (2009).
- Doble titulación: Licenciatura en Ingeniería Industrial y Subteniente de Reserva del Ejército.

Herramientas utilizadas:
- Diseño de plan de negocios con la herramienta CANVAS;
- AutoCAD (dibujo asistido por computadora);
- Elipse E3 (software SCADA para supervisión en fabrica);
- Automation Studio (simulación de sistemas de automación industrial);
- ProModel (simulador de procesos industriales estocásticos);
- Paquete Microsoft Office Avanzado – manejo de tablas dinámicas y programación de Macros en Excel;
- Informes A3 (PHVA del Sistema de Producción TOYOTA).

Actividades adicionales:
- Corredor frecuente – 2 veces por semana;
- Baterista, estudio de música – 1 vez por semana.

Boliviano, 32 años, soltero, disponibilidad para viajes.