Contactar

www.linkedin.com/in/mariano-agustin-couto-0518b837 (LinkedIn)

Aptitudes principales

Credit Cards
Relationship Management
Banking

Languages

Portugués
Inglés

Mariano Agustin Couto

Ejecutivo de cuentas Sr
Argentina

Extracto

Me considero una persona proactiva, flexible, con dedicación y compromiso, con amplia experiencia en trabajos bajo presión y por objetivos, facilidad para trabajar en equipo y manejar distintas operaciones simultáneamente. Facilidad para negociar y adaptar el día a día en base a la necesidad del cliente o empleador.

Experiencia

BYB Comercio Exterior
Ejecutivo de cuentas Sr
junio de 2021 - Present (3 años 3 meses)
Argentina

Manejo de clientes. Operaciones de impo y expo. Correción y control previo a oficializaciones dentro del equipo. KPIS. Reportes mensuales. Rendiciones. Facturación

Talwin
Analista Sr de comercio exterior
noviembre de 2016 - junio de 2021 (4 años 8 meses)
Argentina

Sector de Aduana, manejo de sistema MARIA (SIM), Web AFIP. Office. Experiencia en Importación y exportación, armado de documentación, análisis de operaciones, manejo de clientes.

Unión Personal - Accord Salud
Asistente de Coordinación
abril de 2014 - noviembre de 2016 (2 años 8 meses)

Asistente personal de dirección, manejo de agenda, elaboración de estadísticas, presentaciones e informes, manejo de personal, entrevistas, trato con diferentes gerencias de la empresa y proveedores.

Banco Santander
Asesor Comercial
febrero de 2013 - marzo de 2014 (1 año 2 meses)

Asesoramiento sobre productos bancarios adaptados a la necesidad de cada cliente. Análisis de riesgo crediticio. Gestión y resolución de reclamos.

Thomson Reuters Latam
Ejecutivo de Ventas
mayo de 2012 - enero de 2013 (9 meses)

Ejecutivo de ventas para productos La Ley, Abeledo Perrot, Sistemas Bejerman. Manejo de cartera de clientes en Capital, Provincia de Bs. As e interior del país.

American Express
New Accounts Corporate Analyst
enero de 2007 - mayo de 2012 (5 años 5 meses)

- Departamento de Cuentas Nuevas Corporativo, análisis financiero/ económico de nuevas corporaciones, lectura y análisis de balances-estatutos, actas de designación de cargos y demás documentación legal, trato con ejecutivos y fuerzas de venta, evaluación del portafolio Premium de la compañía.
- Departamento de Créditos, customer care, cross-selling, control de riesgo y gestión de cuentas en mora.
- Departamento de Cuentas Nuevas, análisis financiero/económico de nuevos clientes y evaluación de la cartera high value de la compañía y bancos asociados. Tareas administrativas.

Catering MarianB
Organizacion de eventos y Catering
diciembre de 2005 - enero de 2007 (1 año 2 meses)

Organización de eventos empresariales, catering para empresas. Encargado de sector, trato con proveedores y atención al público. Armado de stock, inventarios en planilla Excel, etc.

Educación

Universidad Tecnológica Nacional - FIENDU
APM (Agente de Prop Medica), Ventas, medicina · (2010 - 2012)

Instituto Superior Perito Moreno
Tec. en Administracion y Gestion Hotelera, Hoteleria · (2006 - 2009)