

CV FERNANDO P. GONZALEZ

LICENCIADO EN COMERCIO EXTERIOR

DATOS PERSONALES

NOMBRE Y APELLIDO: FERNANDO PABLO GONZÁLEZ
FECHA DE NACIMIENTO: 31 DE MAYO DE 1982
LUGAR DE NACIMIENTO: TRELEW, CHUBUT
DNI: 29.493.675
DIRECCIÓN: LA PLATA 3205 / B° "LA ESCONDIDA" UF. 15
BELLA VISTA - PROV. DE BS. AS.
TELÉFONO: 4468.0271
CELULAR: 15.6636.3725
E-MAIL: gonzalezfp@hotmail.com

FORMACIÓN ACADÉMICA

ESTUDIO UNIVERSITARIO

- ACTUALMENTE CURSANDO MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS (MBA) EN LA UNIVERSIDAD CATÓLICA ARGENTINA (UCA).
- **POSGRADO EN NEGOCIACIÓN** EN LA UNIVERSIDAD CATÓLICA ARGENTINA (UCA)
- **LICENCIADO EN COMERCIO EXTERIOR** EN LA UNIVERSIDAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y SOCIALES (**UCES**).
- **TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO EXTERIOR** EGRESADO DE LA **FUNDACIÓN STANDARD BANK**.
- CURSÉ LA CARRERA DE ABOGACÍA EN LA UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES, CON 3º AÑO FINALIZADO.

ESTUDIOS SECUNDARIOS

- INSTITUTO PRIVADO ESCUELA NUEVA, TRELEW - CHUBUT

IDIOMAS

- INGLÉS / ESCRITO AVANZADO - ORAL AVANZADO.
Cuatro exámenes internacionales de inglés avalados por la **Universidad de Cambridge** (K.E.T, P.E.T, FIRST CERTIFICATE & CAE) con los certificados correspondientes a cada uno de ellos. Nivel 14 (de 14) con los que cuenta el instituto de Lenguas Modernas (U.B.A)

OTROS CONOCIMIENTOS

INFORMÁTICA

Windows
Procesadores de texto: Microsoft Word
Hojas de cálculo: Excel
Internet
Outlook
Herramientas gráficas: Manejo intermedio
Sistemas CRM, Dante, Sales force, Navisphere & Opportunity management

REFERENCIAS

Lic. Franco Diaz
Tel. 5555.6300
C.H. ROBINSON WORLDWIDE, INC.

Lic. Pablo Napolitano
Tel. 4342.7818
Outland LOGISTICS

Dr. Juan Pablo Scilipoti
Tel. 4320.9600
BULLÓ TASSI ESTEBENET LIPERA TORASSA ABOGADOS

EXPERIENCIA LABORAL

04-2018 / ACTUALIDAD
C.H.ROBINSON WORLDWIDE ARGENTINA S.A.
- ACTUALMENTE: COUNTRY SALES MANAGER
- Responsable comercial de todos los servicios de la compañía en el país (Aéreo, marítimo, Terrestre, Deposito y despacho aduanal)
- Creación y supervisión de SOP & KPIs del área
- Supervisión de cobranzas
- Personas a cargo: 4

06-2017 / 04-2018
SALES & OPERATIONS MANAGER - Oficina Buenos Aires
- Responsable comercial de los servicios terrestres. Mantenimiento de cuentas, búsqueda de oportunidades en clientes actuales y captación de nuevos.
- Responsable operativo: 9 personas a cargo

01-2016 / 05-2017
ACCOUNT MANAGER:
- Responsable comercial del servicio de larga distancia nacional. Mantenimiento de cuentas y captación de nuevos clientes.
- Responsable operativo: 2 personas a cargo

05-2010 / 01-2016
SALES EXECUTIVE:
- Venta de fletes internacionales, aéreos, marítimos y terrestres. Servicios aduaneros y depósitos.
- Seguimiento de cuentas, trato con despachantes, marítimas y aerolíneas
- Búsqueda de clientes nacionales e internacionales.

05-2007 / 11-2009
OUTLAND LOGISTICS S.A. ARGENTINA
ASSISTANT MANAGER - PRICING DESK - CUSTOMER SERVICE
- Coordinación de los embarques aéreos y marítimos de exportación e importación.
- Constante comunicación con los clientes y proveedores
- Negociación de tarifas
- Facturación
- Manejo de cargas de proyecto, perecedera, animales vivos, peligrosa, refrigerada.
- Encargado del depto. de precios en tarifas marítimas, aéreas y terrestres.
- Assistant Manager
- Asistente comercial en sector operativo en cargas marítimas y aéreas.
- Pricing & network development
- Comercial del departamento de exportaciones e importaciones.

02-2005 / 08-2006
ESTUDIO BULLÓ-TASSI-ESTEBENET-LIPERA-TORASA
PROCURADOR:
- Procuración en el sector de amparos del denominado corralito financiero
- Procuración en el departamento de A.R.T
- Auditoría interna en el sector de administración.

* Además de los puestos de trabajo relacionados, les podré ofrecer las que consideren oportunas en caso que me las soliciten.