

FEDERICO ANDRÉS PARODI

Agente de Propaganda Médica Mat. 20399

PERFIL

Durante 25 años me he desarrollado en el área comercial. Me considero una persona responsable, creativo, con actitud y puntualidad, asumo con agrado los desafios y metas que se me pudieran plantear; con buen manejo de relaciones interpersonales, facilidad para trabajar en equipo, así como para resolver problemas eficientemente y lograr las metas trazadas.

REFERENCIAS LABORALES

Carolina Prat Ex Gerente distrito
Lab. Servier 1121675003
Lorena Carbonell Gerente distrito
Lab. Bagó 1164524451

CONTACTO

1157269032

federicoandparodi@hotmail.com

https://www.linkedin.com/in/federico-parodi-51a2b758/

Ruta N2 Km 396 Barrio Tierras del Mar Mar del Plata

EXPERIENCIA

APM Laboratorio Servier
feb. 2016 - actualidad - 8 años 3 meses
Linea Cardiometabolismo

Zona de Influencia
Mar del Plata
Tandil

- Planificación diaria de zona incluyendo puesta en marcha planes de acción.
- Analisis ficha de medico y KPIs.
- Seleccion del perfil de médico.
- Innovación y organización de eventos médicos. (Mesas redondas, encuentros frente a frente, jornadas científicas)
- Trabajo en equipo.
- Visita activa y venta en farmacias.
- Seguimiento de acciones y análisis de auditorias. (IQVIA y DDD).
- Brindar servicio al médico teniendo al paciente como el centro de mi actividad.
- Capacitación contínua en el manejo de patalogías y moléculas de las cuales promociono. (E-Learning).
- Participacion en congresos stand.

EDUCACIÓN

Universidad Atlántida Mar del Plata
Título de Agente de propaganda médica 2009. Mat 20399.

Escuela EDEM N°2
Título de bachiller en ciencias exactas. Egresado 1996.

Cursos
E-Learning dictados por Laboratorios Servier 140 horas cumplidas.
Sales Academy en Universidad San Andrés. Año 2005.
Excel avanzado 2004
Ingles básico.

Premios
2023 Servier de oro a la mejor performance general.
Primer puesto a la mejor performance en Diabetes.
2019 Servier de Plata a la mejor performance general.
2018 Servier de Plata a la mejor performance general.
Primer puesto en performance linea Hipertensión.
Servier de oro a la mejor performance [illegible].

PERSONAL

Fecha de nacimiento: 8 de febrero de 1979
Edad: 45 años
Estado civil: soltero 2 hijos
Movilidad Peugeot 208 modelo 2020

Grupo Peñaflor
Ejecutivo de cuentas - 2 años
jul. 2014 - feb. 2016 ·
Mar del Plata

- Administrar recursos en el canal distribuidor.
- Elaborar y desarrollar el plan de ventas con foco en los principales clientes, definiendo metas, estrategias, tácticas y acciones específicas para alcanzar el cumplimiento de los objetivos establecidos.
- Identificar oportunidades de mejora en los clientes a cargo y el comportamiento de la competencia, buscando formas para dar un mejor servicio a los clientes.

Anheuser Busch InBev
Ejecutivo ventas SR
oct. 2011 - sept. 2013 · 2 años
Supervisor de ventas
mar. 2008 - oct. 2011 · 3 años 8 meses
Analista de ventas
mar. 2005 - feb. 2008 · 3 años

- Asistencia general a fuerza de ventas.
- Manejo de programas de mercado y
- programa de excelencia.
- Análisis de mercado.

Promotor de ventas
ene. 1999 - mar. 2005 6 años 3 meses
Realización de rutas de ventas
Manejo de cartera de clientes.
Preventa de productos de consumo masivo.
Tareas de preventa sujetas a objetivos mensuales y anuales.
Record de venta en hl en enero 2005