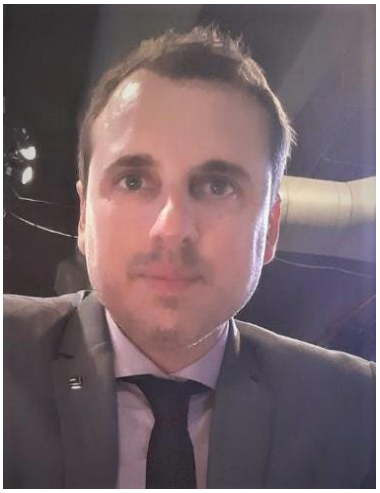
Curriculum Vitae

Gabriel Alejandro Pogorilow

C. V. Gabriel Alejandro Pogorilow. Jorge Miles 2024. C.P.1838.

Luis Guillon. 42818329/1532522545. gabrielpogorilow@hotmail.com



Estudios cursados

Licenciado en Relaciones Publicas

Establecimiento: Universidad Nacional de Lomas de Zamora.

Miembro del Consejo Profesional de Relaciones Publicas de la provincia de Buenos Aires.

Secundario completo.

Establecimiento: Escuela Enseñanza Media N°3.

Localidad: Luis Guillon.

Año de egreso: 1999.

Título obtenido: Bachiller.

Cursos realizados

- Cursos Informática: Operador de PC con orientación administrativa. St. Andrews Institute.
- Seminario Fundamentos del marketing integral (6hs.). Universidad Nacional de Lomas de Zamora. Año 2007.

- Curso Habilidades personales en los negocios, habilidades sociales e influencia (8 hs.). Universidad Nacional de Lomas de Zamora. Año 2007.
- Curso Plan de Negocio, diseño e implementación (8 hs.). Universidad Nacional de Lomas de Zamora. Año 2008.
- Curso Posicionamiento de Marca, aplicación de conceptos de Marketing Estratégico (12 hs.). Universidad de Lomas de Zamora. Año 2008.
- Curso Diseño de Marca e Imagen Corporativa (16 hs.). Centro de Estudios Técnicos Administrativos Empresariales. Año 2009.

C. V. Gabriel Alejandro Pogorilow. Jorge Miles 2024. C.P.1838.

Luis Guillon. 42818329/ 1532522545. gabrielpogorilow@hotmail.com

- Curso de Marketing 2.0 (6 hs.). Universidad Nacional de Lomas de Zamora. Año 2009.

- Curso Branding Corporativo, gestión estratégica de la identidad corporativa (8 hs.). Universidad Nacional de Lomas de Zamora. Año 2009.

- Curso Agente de Propaganda Medica (14 meses). Instituto Finedu.. Año 2011.

Idiomas

Inglés: nivel basico.

Portugués: nivel básico.

Experiencia laboral

Empresa: Laboratorios Casasco

Localidad: Capital Federal

Posición: Agente de Propaganda Medica

Zona: Conurbano Sur. Spegazzini, Tristán Suarez, Ezeiza, Monte Grande, Luis Guillon, Adrogue, Burzaco, Glew, Guernica.

Principales responsabilidades: Visita medica y promoción de productos, visita a farmacias, venta y colocación de productos.

Fecha de Ingreso: 1/10/2019 al presente.

Dato de contacto: Leonardo Rondina (Coordinador). Teléfono: 1138074000.

C. V. Gabriel Alejandro Pogorilow. Jorge Miles 2024. C.P.1838.

Luis Guillon. 42818329/1532522545. gabrielpogorilow@hotmail.com

Empresa: Laboratorios Mar SA

Localidad: Capital Federal

Posición: Agente de Propaganda Medica

Zona: Conurbano Sur. Adrogue, Turdera, Lavallol, Luis Guillon, Monte Grande, Jagüel, Ezeiza, La Unión, Tristán Suarez, Spegazzini, Máximo Paz, Cañuelas; Lobos y Roque Pérez (giras).

Principales responsabilidades: Visita médicos y promoción de los productos, visita farmacias, transfer, venta directa a farmacias, colocación de productos, cobranza y entrega de productos, realización de jornadas zonales con médicos referentes con temas de interés general hacia la comunidad médica de la audiencia.

Fecha de ingreso: 15/7/2013. Fecha de egreso: 25/9/2019.

Dato contacto: Marcelo Lopez (coordinador). Telefono1158575416.

Empresa: Rapipago (Bancos HSBC, City Bank, Santander Rio).

Localidad: Capital Federal

Posición: Representante comercial de CABA Este.

Principales responsabilidades: Soporte a clientes ante eventuales problemas, activar cartera clientes, apertura de nuevas cuentas.

Fecha de ingreso: 9/12. Fecha de egreso: 7/13

Empresa: Telecentro.

Rubro: Telecomunicaciones.

Localidad: Banfield.

C. V. Gabriel Alejandro Pogorilow. Jorge Miles 2024. C.P.1838.

Luis Guillon. 42818329/1532522545. gabrielpogorilow@hotmail.com

Posición: Ejecutivo de cuenta corporativo.

Principales responsabilidades: Generar cartera de clientes. Administrar y gestionar planes de negocios para el segmento comercial-PYME. Relevamiento de zona y visita de clientes. Brindar y adecuar el producto a las necesidades del cliente. Armado de presupuestos y propuestas comerciales.

Fecha de ingreso: 6/2012. Fecha de egreso: 8/2012.

Empresa: Inventio

Rubro: Consultora

Localidad: Avellaneda

Posición: Vendedor corporativo.

Principales responsabilidades: Brindar soluciones y un servicio de excelencia a los clientes, referido hacia la gestión de la comunicación, gestión comercial y posicionamiento de marca. Venta corporativa.

Fecha de ingreso: 4/2011. Fecha de egreso: 12/2011.

Empresa: Bagues

Rubro: Cosmética

Localidad: Avellaneda

Posición: Representante de ventas

Principales responsabilidades: Aumentar y mantener el nivel de vendedores, así como crear vínculos con empresas del sector. Cartera de clientes activa. Cobranzas y logística. Gestión de stakeholders.

Fecha de ingreso: 3/2008. Fecha de egreso: 12/2010.

C. V. Gabriel Alejandro Pogorilow. Jorge Miles 2024. C.P.1838.

Luis Guillon. 42818329/1532522545. gabrielpogorilow@hotmail.com

Habilidades profesionales

Perfil proactivo, buena capacidad de adaptación, facilidad para trabajar en equipo, abierto a nuevos desafíos.

Movilidad propia: Peugeot 308 Feline 2016.