

Daniel Omar Tobar

Curriculum Vitae

Datos Personales

Edad:	40 años
Fecha de Nac.:	28 de Agosto de 1981
D.N.I.:	29033322
C.U.I.L.:	23-29033322-9
Domicilio:	Bustamante y Guevara José 1583 - Hurlingham (CP: B1686JSQ) - Buenos Aires - Argentina
Estado Civil:	Casado (2 hijas)
Nacionalidad:	Argentino
Teléfono:	(011)4665-7197 / (011)15-37631613 danielomartobar@
e-mail:	danielomartobar@gmail.com

Formación Académica

Universitaria:

2006-2010	***Licenciado en Comercialización***
2012-2014	Universidad de Morón Materias aprobadas 40 de 40 Promedio 8,2
2003-2005	Facultad de Ciencias Veterinarias UBA Médico Veterinario Materias aprobadas: 9
2000-2002	Facultad de Ciencias Económicas UBA Lic. en Adm. de Empresas Materias aprobadas: 7

Terciaria:

2001-2003	***Agente de Propaganda Médica*** Instituto Dr. Ramón Carrillo (A.A.P.M.) Materias aprobadas: 28 de 28 Promedio: 8,56 Matrícula Habilitante de APM para CABA y Provincia

Secundaria:
1995-1999 Instituto Sagrado Corazón de Jesús
Título obtenido: Perito Mercantil

Antecedentes Laborales Recientes

- **01/02/2022 – (actualidad) en Baliarda S.A.**

  Agente de Propaganda Médica
  Equipo Oeste y Sur
  Zona: Ituzaingo - Castelar - Parque Leloir - Haedo - Villa Sarmiento

  Tareas principales
  Promoción de las líneas Medicina, Cardiología, Ginecología, Traumatología, Neurología y Psiquiatría en las siguientes especialidades médicas: Clínica Médica, Ginecología y Obstetricia, Neurología, Gastroenterología, Neurología, Cardiología, Traumatología, Endocrinología, Diabetes, Reumatología, Urología y Oncología.

  Promoción y Venta en Farmacias de la Zona
  Ventas de Transfer

- **15/10/2013 – 31/01/2022 en Laboratorios Bernabó**

  Agente de Propaganda Médica
  Equipo Medicina Zona Oeste
  Zona: San Miguel - José C. Paz - Hurlingham - Bella Vista - Caseros

  Tareas principales
  Promoción de las líneas Medicina y Cardiología en las siguientes especialidades médicas: Clínica Médica, Gastroenterología, Cardiología, Traumatología, Endocrinología, Reumatología y
  Flebología.

  Promoción, Venta y Cobranzas en Farmacias de la Zona
  Ventas de Línea y Transfer

- **19/07/2010 – 14/10/2013 en Laboratorios Pablo Cassará**

  Agente de Propaganda Médica
  Equipo Dermatología-Otorrinolaringología Suburbano

Zona: Zona Noroeste (San Martín, Caseros y San Miguel) y ***Zona Norte*** (Munro, San Isidro, San Fernando, Tigre, Campana, Zárate, entre otras)

Tareas principales:
Promoción de las líneas Pablo Cassará y Medisol en las siguientes especialidades médicas: Dermatología, Otorrinolaringología, Pediatría, Alergia, Clínica Médica

Promoción y Venta en Farmacias de la Zona.

- **02/03/2009-16/07/2010 en CTPLAST SRL** (fábrica de envases flexibles, para información sobre la empresa visitar www.ctplast.com.ar)

Responsable del Área Comercial
Tareas principales: ventas, responsable de 460 clientes históricos de la empresa, cotizaciones, asesoramiento comercial a clientes en packaging, responsable de la Fuerza de Ventas, responsable de logística, compras ordinarias, cierres mensuales del Dpto. de Ventas, liquidación de comisiones de los vendedores, adaptación a la capacidad productiva y al presupuesto, además del análisis de tercerización según dicha capacidad, proyecciones periódicas de ventas, asesoramiento del departamento de producción, planeamiento de producción.

18/07/2006-27/02/2009 en CTPLAST SRL
Administrativo de Ventas
Tareas principales: facturación mediante el sistema Quasar, seguimiento de cuentas corrientes, actualización e ingreso de clientes y pedidos, análisis de programación vs. cumplimiento de pedidos, ranking de ventas periódicas, gestión de cobranzas, pago a proveedores, compras extraordinarias, atención proveedores.

- **26/09/2005-21/02/2006 en Action Line,** (para información sobre la empresa visitar www.actionline.com.ar)

Team Leader Jr.
Trabajando en la cuenta Jazztel, con 60 personas a cargo. Tareas principales: supervisión, capacitación, clínicas de venta, administración de recursos, manejo de operadores, inicio y cierre de operaciones, cumplimiento de objetivos programadas por el cliente.

21/06/2005-24/09/2005 en Action Line,

Operador Telefónico
Trabajando en la cuenta del Banco Citibank.
Tareas principales: venta y atención al cliente. (Para más información sobre la empresa visitar www.actionline.biz)

- **30/08/2002-01/11/2004 en Droguería Esquel-Med,**
  Vendedor a farmacias de productos farmacológicos de Denver Farma, Sidus, Northia, Sintesina y accesorios, en Capital y Gran Buenos Aires.

Idiomas

Inglés: First **Certificate** otorgado por University of Cambridge
Muy buen nivel: oral, escrito y de lectura.

Informática

Microsoft Office (Access, Excel, Word, PowerPoint)
Windows 95/98/2000/XP/Vista/ 7, 8, 10, Linux
Tango Contabilidad (realizado en la UBA)
Tango Sueldos (realizado en la UBA)
Conocimientos de SAP
Corel 12, Ilustrador, Fireworks, Photoshop,

Información Adicional

Matrícula Habilitante de APM para CABA y Provincia de Buenos Aires
Cuento con Movilidad Propia (Chevrolet Prisma Modelo 2016) y Registro de Conducir