

CURRICULUM VITAE

Información Personal:

Apellido:	Recalde
Nombres:	Fabian David
Fecha de Nacimiento:	15 de Diciembre de 1977
DNI:	26.338.613
CUIL:	20-26338613-3
Estado Civil:	Casado
Domicilio:	Del Valle Iberlucea 3364 3 A
Localidad:	Lanus Oeste – Pcia. de Buenos Aires
Teléfono particular:	4247-7316
Teléfono celular:	15-22493149
E.mail:	Fabiandavidrecalde@gmail.com

Perfil Profesional:

Visitador Médico con 10 años de experiencia en empresas Farmacéuticas.
Licenciado en Administración de Empresas.
Mi objetivo tanto personal como profesional es poder brindar todos mis conocimientos adquiridos como la experiencia que he venido capitalizando, a una empresa en la que el respeto, la posibilidad de crecimiento y el valor de recursos humanos sean los pilares.

Competencias y Habilidades

Experiencia Profesional

2019 – Actual Pfizer SRL
Agente de Propaganda Medica - Equipo Rare Diseases

Línea Hematología, Neurología, Endocrinología, Nefrología y Cardiología.
Zona de Trabajo: CABA.
Promoción en Htales. Públicos y Privados. Planificación con el área comercial por acuerdos en Clínicas Privadas.
Coordinación de Jornadas de Speakers en Hospitales.

2016 – 2019 Pfizer SRL
Agente de Propaganda Medica – Equipo Instituciones
Línea Anti infectivos, Antimicóticos & Sedación.
Zona de Trabajo La Plata, M. Gonnet, Berisso, Ensenada, Avellaneda, Lanus, Monte Grande. Gira a Junin.
Responsable de Venta Directa y Canal de Licitaciones en Instituciones Públicas y Privadas. Promoción e incorporación de Productos en Instituciones. Coordinación de Jornadas en Hospitales y Congresos. Foco de Trabajo: Departamentos de Infectología, Bacteriología, Hematología y Terapia Intensiva.

2011 – 2016 Nutricia Bago SA
Agente de Propaganda Medica
Línea Nutrición Oral, Enteral y suplementos Oncológicos. Zona de trabajo Capital Federal y Suburbano Sur, Promoción y venta directa a Instituciones Privadas, responsable de Licitaciones en Hospitales Públicos, Droguerías y Farmacias. Análisis de Mercado y oportunidades territoriales. Relaciones profesionales (coordinación de Cursos y Jornadas). Desarrollo de Modelos de Planificación e integración de Venta Institucional en cuentas Foco.

2009 – 2011 Nutricia Bago SA
Supervisor de Administración de Ventas
Análisis Crediticio y Financiero de cuentas de la compañía, implementación de controles internos, desarrollos de políticas. Contacto permanente con Obras sociales y Fuerza de ventas.

2004-2009 American Express Argentina SA
Analista Sr Reporting Financiero
Análisis de Riesgo de cartera de Socios propietarios, Análisis de recuperos de carteras de Socios. Elaboración y preparación de informes Gerenciales.
Análisis de cambios en Procedimientos y Normas, y propuestas de cambios en sistemas informáticos para la mejora de controles internos.

Educación
Licenciado en Administración de Empresas – Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES), Graduado en 2010

Agente de Propaganda Medica: UTN Año 2011

Capacitaciones
Oncología y Tratamientos Especiales para APM'S: UTN Año 2016
Curso KAM (key account Management) Sao Paulo (Brasil) año 2011 (Nutricia Bago).
Curso de Manejo Defensivo I (Cesvi).
Excel avanzado, Word & Power Point (Orange Training Center S.A).

Idiomas
Ingles (Habla, lee y escribe) Nivel Intermedio.

Computación
Amplio conocimiento en sistemas entorno Windows, Office y Power Point.