

KARINA FORNO GOMEZ

PERFIL

Tengo 19 años de experiencia en la industria farmacéutica desempeñándome en diferentes funciones y destacándome siempre por performance y el trabajo en equipo, en mis últimos años me especialicé en ventas de productos de alto costo, pero no me cierro a ningún desafío. Soy proactiva, comprometida con mi trabajo y siempre orientada a los resultados con foco en los pacientes.

SKILLS

- Patient Centricity
- Digital Midset
- Cross Functional Team
- Adaptability
- Teamwork
- Empathy

CONTACTO

(+549)112355 5083

fgkary@hotmail.com

INFORMACIÓN PERSONAL

Casada, 2 hijos

Av. Gdor. Udaondo 3666, Parque Leloir, Buenos Aires

16/12/1982, 40 años

EXPERIENCIA LABORAL

Noviembre 2022 : Sales Representative Adult Vaccines en GSK
Zona Oeste y Giras Formosa y Posadas
Contacto con médicos de cabecera. El objetivo es generar concientización sobre la medicina preventiva y el awareness de vacunación en adultos.

Febrero 2022 – Noviembre 2022 : Account Lead HAE Inmunology, en Takeda - Referencia: Veronica Sanz: (113870 0547)
Zona Caba y Giras Patagonia
Contacto con Onco -hematólogos, alergistas, neumólogos dermatólogos e inmunólogos de todo el país, con el objetivo de hacer awareness en HAE e inmunodeficiencias primarias y secundarias. Capacitaciòn a médicos y enfermeros sobre aplicación de gamaglobulina facilitada.

Septiembre 2015 – Febrero 2022: Representante de Ventas Cosentyx. Novartis SA. Referencia: Juan Margulis (113174 7114))
Zona Oeste – CABA, Gira Bahia Blanca y Litoral.
Promoción y Awareness de Cosentyx en SPA. Desarrollo y gerenciamiento de HCP claves. Visita estratégica enfocada a la necesidad de cada institución, considerando la derivación correcta y temprana los pacientes. Fomentar el abordaje interdisciplinario entre las especialidades médicas con foco en el paciente.

Enero 2015 a Agosto 2015: Product Manager Jr. Awareness and Referral en Abbvie SA, Referencia: Ignacio Cacurri (Immunology bum Manager) 114026- 0692
Planificación de prensa anual. Contacto continuo con el equipo comercial y gerente de ventas para llevar adelante campañas en instituciones. Diseño de página web orientada a pacientes.

Agosto 2012 a Diciembre 2014: Especialista de inmunología SPA HUMIRA en Abbvie SA. Ref: Alejandro Fernandez Real 15-3701 8767
Zona Norte y Gira Bahía Blanca
Fomentar la derivación de pacientes de spa de otros especialistas.

Junio 2010 a Agosto 2012: Asistente de Unidad de Negocios tratamientos especiales y Marketing. ROCHE Referencia: Alejandro Bildosola (Gerente de unidad de Negocio) 15-3596 7154

Abril de 2009 a Junio de 2010: Analista de Marketing Analista de cuidado Femenino y Línea Invernal. Laboratorios Bernabo.
Referencia: Andrés Badino (Jefe de producto) 15-6159 1156

Abril 2009 a Marzo 2007: Asistente de Marketing Línea Cardiología. Laboratorios Raffo.
Referencia: Pablo Grosso (Product Manager)

Noviembre 2004 a febrero 2007: Asistente de Créditos y Cobranzas. Laboratorios Raffo.

EDUCACIÓN

UNIVERSITARIA:
Año 2005-2009. **Lic. en Comercialización**. Universidad de la Marina Mercante.
Año 2001 - 2004. **Contador Público**. Universidad de la Matanza (3° año) ap

TERCIARIA:
Año 2008-2010. **Agente de Propaganda Médica**. Universidad Barceló.

OTROS CURSOS:
Año 2021. **Especialización en Sistema de salud argentino, elementos para su comprensión**. Universidad iSalud.